

MODULES

- COMPTABILITE GENERALE
- COMPTABILITE ANALYTIQUE
- TEXTES OHADA / SYSCOA
- ETATS FINANCIERS
- LIASSES FISCALES
- BONS D'ENGAGEMENT
- GEST DE CABINET JURIDIQUES
- PAYE GENERALE
- PAYE ANALYTIQUE
- POINTAGE HORAIRE
- GESTION DES RESSOURCES HUMAINES
- DECLARATION ANNUELLE DES SALAIRES
- CONVENTIONS COLLECTIVES
- GESTION DES ACHATS
- GESTION DES VENTES
- POINTS DE VENTES
- SMARTSTOCK
- FABRICATION / PEINTURE
- GESTION DES PÊCHERIES
- GESTION HABILLEMENT
- GESTION DU PORTE-FEUILLE D'AFFAIRES
- GESTION DES CARTES TEL
- GESTION DE PARC
- GESTION DES O.T.
- GESTION DES LOCATIONS
- EXPLOITATION FORESTIERE
- NEGOCE BOIS
- USINE / DEROUlage
- USINE / BOIS DEBITES
- USINE / PLAQUAGE
- CONSULTATIONS MEDICALES
- HOSPITALISATION
- PHARMACIE
- LABORATOIRE MEDICAL
- GESTION DES ECOLES
- GESTION DES TEMPS
- GESTION TRANSITAIRES
- GESTION PABX
- GESTION IMMOBILIERE
- GESTION DES STES DE CREDITS
- GESTION PMU
- PEGASE SERVEUR
- GESTION HOTELLIERE
- GESTION RESTAURATION

Les affaires en cours...

Client	N°	Activité	Respon.	Fonction	Agent	Prod.	AP	O	Suspect	Prospect	Devis	N° Devis	C.A. Estimé	I
SEME OIEL	0000/03	CHASSE	ESSAI T	RESPONSAB	SUP				<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	12/07/04	16/07/04	232.345.667	
C.G.E	0000/03	ELECTRICITE.E	DEQUEUER JC						<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	12/07/04	14/09/03	00002/01	
CECAC	0000/03								<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	08/12/04	00005/09	5.000.000	
S.I.D	0000/03								<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	08/12/04	00010/00	5.000.000	
SO GARBA	0000/03	RAFFINAGE	MR TEST ESSAI						<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	11/12/04	00011/03	100.000	
A.E.A.	0000/03				SUP				<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				

Détail d'une affaire

N° 2730/227 - Description d'un portefeuille

Date: 05/05/2004 | Appporteur d'affaire: N° SPANCO 00083/03

Société: C.G.E.

Activité: ELECTRICITE, ELECTROMECANIQUE

Non responsable: DEQUEUER JC | Fonction:

Agent: HOUSSINA GUY | Email: gillesdecrucel@y... | Cell.: 888888888

Produits: ANALYSE

Date information: 12/07/2004

Négocié le: | Ter rendez-vous:

DEVIS: 00002/01 (14/09/03) | D.C.: 00011/03 (20/05/04) | D.L.: 00013/03 (20/05/04) | FACTURE: 00015/03 (20/05/04) | RELEVANT: 1.000.000

COTATION: | CHD: | RECEPTION: | SAV: | En cours / Terminé / Annulé / C.E.

C.A. Estimé: 242.445.667 | C.A. Facturé: 1.000.000 | 1.000.000

Options sur une affaire...

N° 2730/227 - Observations SPANCO N° 00083/03 - C.G.E.

garektgortindjtrintkhhb:tb, ;+
gbrngfngb hgnngjn b:;
06/07/2004 18:40 : verification de la phrase
05/07/2004 06:36 :
30/08/2004 07:51 : rdv annule
06/07/2004 08:24 :
13/07/2004 07:53 :
23/05/2005 13:10:40 :

Date	Agent	M	Observations	15/07/2004
15/07/04	SUP	T	test	<input type="checkbox"/>
12:00:0				<input type="checkbox"/>
06/09/04	SUP		test	<input type="checkbox"/>
				<input type="checkbox"/>

(M = Mode de relation == T=Relation téléphonique R=Rendez-vous A=Autre)

C.A. Estimé: 242.445.667 | C.A. Facturé: 1.000.000 | 1.000.000

Plannings, détails des affaires par collaborateur...

Planning général du 23/05/2004

A.I.I.

Date	Heure	Agent	NL	N° Affaire	Société concernée	
12/07/04	12:00	SUP	T	00003/03	C.G.E.	test
13/07/04	14:00	SUP	T	00003/03	SEME OIEL	test

(M = Mode de relation == T=Relation téléphonique R=Rendez-vous A=Autre)

PORTEFEUILLE AFFAIRE AU 23/05/2005

A.I.I.

N°	Client	Activité	Nom contact	Fonction	Prod.	Ag.	Suspect	Prospect	Approche			Com.	Facture	
									Offre	N° Des.	C.A. Théa.			
00002/03	SEME OIEL	CHASSE	DEQUEUER JC	RESPONSAB	SUP		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	11/09/03	00002/01	232.345.667		20/04/04	0012/03
00005/09	C.G.E.	ELECTRICITE	HOUSSINA GUY				<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	08/12/04	00005/09	5.000.000			
00010/00	S.I.D						<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	08/12/04	00010/00	5.000.000			
00011/03	SO GARBA	RAFFINAGE	MR TEST ESSAI				<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	11/12/04	00011/03	100.000			
00015/03	A.E.A.						<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>						

MODULES

- COMPTABILITE GENERALE
- COMPTABILITE ANALYTIQUE
- TEXTES OHADA / SYSCOA
- ETATS FINANCIERS
- LIASSES FISCALES
- BONS D'ENGAGEMENT
- GEST DE CABINET JURIDIQUES
- PAYE GENERALE
- PAYE ANALYTIQUE
- POINTAGE HORAIRE
- GESTION DES RESSOURCES HUMAINES
- DECLARATION ANNUELLE DES SALAIRES
- CONVENTIONS COLLECTIVES
- GESTION DES ACHATS
- GESTION DES VENTES
- POINTS DE VENTES
- SMARTSTOCK
- FABRICATION / PEINTURE
- GESTION DES PÊCHERIES
- GESTION HABILLEMENT
- GESTION DU PORTE-FEUILLE D'AFFAIRES**
- GESTION DES CARTES TEL
- GESTION DE PARC
- GESTION DES O.T.
- GESTION DES LOCATIONS
- EXPLOITATION FORESTIERE
- NEGOCE BOIS
- USINE / DEROULAGE
- USINE / BOIS DEBITES
- USINE / PLAQUAGE
- CONSULTATIONS MEDICALES
- HOSPITALISATION
- PHARMACIE
- LABORATOIRE MEDICAL
- GESTION DES ECOLES
- GESTION DES TEMPS
- GESTION TRANSITAIRES
- GESTION PABX
- GESTION IMMOBILIERE
- GESTION DES STES DE CREDITS
- GESTION PMU
- PEGASE SERVEUR
- GESTION HOTELIERE
- GESTION RESTAURATION

FONCTIONNALITES PRINCIPALES

● Une vision globale :

- La gestion du portefeuille d'affaires de **PEGASE**, offre une vision globale de l'activité commerciale de l'entreprise. Le concept est basé sur la collecte DYNAMIQUE de toutes les données commerciales des Clients (devis, commandes, livraisons, installations, règlements...), depuis une première information commerciale (ex : attribution d'un budget publiée dans un journal), avant le prospect, jusqu'à l'encaissement, y compris la chaîne des achats fournisseur.

Outre la possibilité d'avoir sur un simple clic de souris, n'importe quel détail d'une affaire, l'avantage de ce module reste sur le fait d'avoir sur un seul écran l'historique de toutes les activités de la société, **AFFAIRE PAR AFFAIRE**.

● Un outil idéal pour une direction commerciale :

- Ce module, unique en son genre, permet de suivre pas à pas, affaire par affaire, vos activités commerciales. Les nombreuses possibilités d'impressions de planning, de report d'actions commerciales, de comptes rendus, de statistiques, en font le meilleur outil d'animation de réunions commerciales du marché.

VOTRE DISTRIBUTEUR

Configuration minimale conseillée

PC	MACINTOSH
PENTIUM III, 800 Mhz	IMAC
128 Mo RAM	128 Mo RAM
Disque Dur 10 Go	Disque dur 10 Go
Moniteur 15 " SVGA 800x600	Moniteur 15 " SVGA 800x600
Windows XP, 2000, ME	MAC OS 6, 7, 8, ou 9

